

Comment augmenter votre succès pour réussir avec l'affiliation sur Internet ?

De nombreuses personnes chaque jour se lancent sur internet, avec plus ou moins de succès, en faisant la promotion de divers produits et services. La principale raison de cet engouement vient certainement du fait que le principe de l'affiliation est relativement simple à comprendre : proposer les produits des autres et encaisser des commissions à chaque vente. L'avantage de l'affiliation est de ne pas vous soucier de toute la partie création du produit, service après-vente, etc. Mais même si première vue cela semble très simple, ce n'est pas toujours le cas. D'ailleurs pour que l'affiliation fonctionne correctement, le rôle de l'affilié est d'obtenir du trafic ciblé vers le produit qu'il souhaite vendre pour toucher une commission. Si vous débutez, la première chose à faire est de regarder toutes les solutions gratuites et également payantes pour générer du trafic. Tout dépendra de votre budget, mais ne vous inquiétez pas, les solutions gratuites sont parfois très efficaces. Je pense notamment à la participation sur différents forums, la rédaction d'articles, etc. Lorsque vous aurez testé ces différentes possibilités, sélectionnez seulement celles que vous appréciez, celles qui sont les plus efficaces. Cela permettra d'améliorer votre productivité. Pour que cela fonctionne, vous devez avoir un plan d'action avec des tâches quotidiennes clairement établies (poster des articles, relancer vos prospects, mettre en ligne de nouvelles annonces, comparer vos résultats, etc.). Par ailleurs vous ne devez pas vous submerger de travail, car votre plan d'action doit être réalisable en termes de durée et surtout vous devez le respecter à la lettre. C'est d'ailleurs la clé de votre réussite : la constance ! Ainsi progressivement vous générerez de plus en plus de trafic et vous toucherez plus de commissions. Vous devez, par conséquent, travailler chaque jour pour amener de nouvelles personnes vers vos liens d'affiliation. De nombreux liens d'affiliation redirigent le trafic directement vers la page de vente du produit sélectionné. C'est souvent un produit unique qui laisse un seul choix au prospect, soit d'acheter ou de quitter le site. L'idéal pour augmenter les chances de l'affilié d'effectuer une vente, serait de diriger les prospects vers un site d'e-commerce multi-produits. Ainsi votre prospect peut naviguer sur l'ensemble du site et acheter vraiment le produit qu'il désire. L'affilié touche une commission quelque soit le produit vendu. Beaucoup de sites e-commerce multi-produits proposant une affiliation existe sur le marché. Pour les utiliser il faut souvent passer par des plateformes d'affiliation qui valident votre candidature. Vous devez généralement vous-même posséder un site internet. Les commissions générées sont alors visibles dans votre espace membre de la plateforme d'affiliation, il vous restera plus qu'à atteindre le seuil de paiement (de 25 à 100 euros) et attendre de 1 à 2 mois pour recevoir vos commissions après une facturation de votre part. Que diriez-vous de découvrir un site e-commerce multi-produits qui vous propose de commencer instantanément une affiliation sur l'ensemble du site avec 75% de commissions versées directement sur votre compte Paypal dès la vente d'un produit. <http://www.neo-traffic.net/fr/affiliation.php> Pour réussir, vous devez mettre en place un plan d'action avec vos tâches quotidiennes et de vous y tenir. Ce qui sera une clé de succès en tant qu'affilié ! Privilégiez les sites e-commerce multi-produits qui proposent un système d'affiliation, car vous aurez des taux de conversion plus importants ! <http://www.neo-traffic.net/fr/affiliation.php>

About the Author

Vivant de l'affiliation, Sophie et Philippe Garcia viennent de mettre au point un site e-commerce qui verse directement les commissions sur votre compte paypal. <http://www.neo-traffic.net/fr/affiliation.php> Système d'affiliation Neo-Traffic