

Marketing affiliation les inconvénients

Marketing affiliation les inconvénients

S'il y a un avantage, il y a toujours un inconvénient, peu importe ce qui est discuté... dans ce cas, c'est du marketing d'affiliation. Même s'il y a des avantages pour les commerçants, les clients et les commerçants affiliés, il y a aussi des inconvénients pour chacun d'eux également.

Les inconvénients du commerçant et du client :

Le commerçant peut subir des frais de commission

Les frais des outils à mettre à la disposition de l'affilié - Bannières, eCovers, rapport et pourquoi pas une vidéo.

Parfois, les affiliés se livrent à de fausses informations sur le produit et induisent le client en erreur afin d'obtenir une commission. Cela signifie que certains affiliés font des promesses concernant les produits et services qui sont complètement fausses ou extrêmement exagérées.

Pourquoi ?

La première recommandation des experts en affiliation est une page web pour un produit en affiliation.

La deuxième recommandation est : plus que vous connaissez le produit et plus que vous serez à l'aise pour le promouvoir. Cela implique généralement que vous devez acheter vous aussi le produit. En connaissant le produit vous ne ferez pas l'erreur de donner de fausses informations.

Ce qui pourrait entraîner les demandes de remboursements, la perte de crédibilité envers les affiliés et un client très déçu.

Je vous recommande d'utiliser que les bannières sur votre site. Car au moment où vous utiliserez l'email marketing et que recommandez le produit avec des phrases, mieux vaut vous assurer que ce que vous dites est en cohérence avec ce qui est écrit dans le livre. Vous aurez une chance de 99% de perdre votre crédibilité !

Les marchands escrocs ? Oui il y en a !

Pour les affiliés qui n'ont jamais eues à faire à des marchands voleurs, tant mieux pour vous. Car j'en ai fait des expériences amères. Des marchands qui créent leur propre affiliation et qui vous roulent dans la farine, il en existe un certain nombre sur Internet. En revanche il en existe aussi qui sont loyal.

Je ne peux pas vous recommander de choisir des commerçants individuels ou de passer par la plateforme de 1TPE. Seule l'expérience que vous ferez sera le choix de votre décision. Peut-être comme moi les deux. Mais bien choisir avec qui ont travail, faire des recherches sur Internet avant tout !

Même s'il existe des inconvénients au marketing d'affiliation pour toutes les parties concernées, le marketing d'affiliation est toujours considéré comme l'un des meilleurs moyens de gagner de l'argent sur Internet. Nous devons juste comprendre que l'homme qui a soif de l'argent pourrait avoir des

oeillères. Il y aura toujours des tricheurs et des gens qui seront engagés dans des méthodes illégales.

Vous ne devriez pas en faire partie. Gardez à l'esprit qu'il est toujours juste et conseillé d'agir durement et légalement pour que vos clients et partenaires commerciaux vous fassent confiance et veillez toujours à dépasser les attentes de vos clients.

About the Author

Joseph MOREL

Revendeur de produits numérique sur Internet

Comment faire des revenus avec l'affiliation ? Suivez ce lien :

<https://ebook-store.fr/wp/produit/formation-affiliation>

Source: <http://www.secrets-de-comment.com> | [Formation Marketing](#) | [NetConcept, droits de revente](#)