

comment réussir dans l'affiliation

Beaucoup se sont peut-être essayé dans le domaine de l'affiliation, mais se sont découragés, je peux parfaitement les comprendre, j'ai failli lancer la serviette moi-même. Mais juste au moment où ça allait arriver j'ai fait la connaissance de la personne qu'il me fallait pour me guider, c'est-à-dire pour me dire les étapes qu'il fallait suivre, ça m'avait semblé tellement simple au début, tu t'affilies et tu fais la promo d'un produit. pas aussi simple que ça finalement, on doit connaître certaines choses et surtout les étapes essentiels, ensuite on doit posséder certains outils comme par exemple un auto-répondeur, chose dont je ne connaissais même pas l'existence, et dont plusieurs ignorent j'en suis sûre. Ou encore certains auront pensé qu'il suffisait de prendre le temps de s'affilier et le travail était fini, et bien non, il est important de savoir que l'on doit s'investir au départ, mais un coup que tout est lancé, là il est vrai que l'on peut se la couler douce. Mais ne pensez pas partir dans l'affiliation sans en connaître au moins l'essentiel, vous vous rivez le nez et vous passerez votre temps à recommencer au point de départ. Assurez-vous d'avoir en main tous les outils nécessaires avant de vous lancer, c'est le meilleur conseil que je puisse vous donner, si vous ne voulez pas vous décourager.

je voulais juste écrire ce petit article pour dire à ceux qui sont sur le point de se décourager de ne pas le faire parce que lorsqu'on a découvert le fonctionnement et que l'on possède tous les outils c'est un travail super agréable et bien sûr rentable pour qui y met le temps.

About the Author

suzie

Source: <http://www.secrets-de-comment.com> | [Formation Marketing](#) | [NetConcept, droits de revente](#)