L'Aptitude Indispensable Pour Réussir Dans Sa Vie

Aujourd'hui nous allons voir comment utiliser nos relations pour réussir dans notre vie ainsi que dans le MLM

Que ce soit en marketing relationnel dans notre vie personnel les relations que nous nouons avec les autres jouent un rôle indispensable au quotidien.

Tout d'abord un petit rappel sur le bon vocabulaire à utiliser au quotidien dans nos relations.

-le mot le moins important : « je »

-le mot le plus important : « nous »

-les deux mots le plus important : « merci beaucoup »

-les trois mots les plus important : »tout est pardonné »

-les quatre mots les plus importants : « quelle est votre opinion? »

-les cinq mots les plus importants : » je tiens à mieux comprendre »

-les six mots les plus importants : « vous avez fait du bon travail »

Si vous traitez chaque personne que vous rencontrez comme si elle était la personne la plus importante du monde , vous lui communiquerez ainsi quelle est importante pour vous.

JOHN .C MAXWELL

Que dois-je savoir au sujet des autres ?

Quiconque souhaite réussir dans sa vie et avoir un impact positif sur son entourage, doit avoir la capacité de comprendre les autres.

Comprendre les autres, et apprendre à gérer nos relations, nous donne la possibilité d'exercer une influence sur chaque aspect de notre vie que ce soit dans le monde des affaires, dans notre vie familiale et amoureuse.

1. Tout le monde veut être quelqu'un qui réussit dans sa vie

Il n'existe personne au monde qui n'ait pas le désir d'être quelqu'un, d'être important .

Une fois que nous avons intégré cette information dans votre façon de penser habituelle, nous comprenons de façon incroyable, pourquoi les gens font ce qu'ils font.

Et si nous traitons chaque personne que nous rencontrons comme si elle est la personne la plus important du monde, nous lui communiquons ainsi qu'elle est quelqu'un à nos yeux. Réussir dans sa vie implique donc que nous apprenions à adopter la bonne communication avec toutes les personnes qui nous entourent.

2. Tout le monde a besoin de quelqu'un.

Il n'existe pas d'hommes et de femmes qui soient parvenu a réussir dans leur vie par leurs propres moyens. Tout le monde a besoin d'amitié, d'encouragement et d'aide.

Ce que les autres accomplissent seuls n'est rien comparé au potentiel qu'ils ont lorsqu'ils travaillent avec les autres.

Et faire des choses avec les autres à tendance à donner des satisfactions.

3. Toute personne qui aide quelqu'un influence par le fait même un grand nombre de personnes.

La nature de l'influence est de multiplier .

Elle a même un impact sur nous car quand nous aidons les autres et que nos motifs ont du bon, nous recevons toujours plus que nous offrons, la plupart des gens sont si sincèrement reconnaissants lorsque quelqu'un leur fait sentir qu'ils sont spéciaux, qu'ils ne se lassent jamais de manifester leur gratitude. C'est donc en servant le plus grand nombre que nous arrivons à la grandeur et donc à la réussite dans notre vie.

Choisissons de comprendre les autres.

Finalement , la capacité de comprendre les gens est un choix. Il est vrai que certaines personnes sont nées avec de meilleurs instincts qui leurs

permettent de comprendre ce que les autres pensent et ressentent.

Mais même si votre personnalité à l'opposé de cette philosophie, j'ai une bonne nouvelle pour vous! Il y a une choses que nous pouvons TOUS faire sur cette planète et ce, quel que soit notre situation... Nous pouvons nous AMÉLIORER. Nous pouvons jours après jours, améliorer nos capacités à travailler avec les autres. Chaqu'uns de nous peut donc se placer sur la voie qui lui permettra de réussir dans sa vie.

Votre savoir n'a d'intérêt pour les autres que lorsqu'ils savent que vous leur portez de l'intérêt.

JOHN .C MAXWELL

Alors voila il ne vous reste plus qu'une seule chose à faire c'est de PASSER A L'ACTION.

About the Author

Cet article a été écrit par Armel GORON. Un ancien salarié de SFR qui aujourd'hui développe le MLM à temps plein.

Si cette article vous plus venez découvrir d'autres conseils sur Réussir En MLM.com.

Vous pourrez aussi y trouver une solution pour réaliser des revenus complémentaires à coté de votre activité principale.

 $\textbf{Source:} \ \underline{\textbf{http://www.secrets-de-comment.com}} \ | \ \underline{\textbf{Formation Marketing}} \ | \ \underline{\textbf{NetConcept}}, \ \underline{\textbf{droits de revente}}$