Comment attirer des visiteurs sur votre site par la publicité?

La publicité est une forme de communication dont le but est de fixer l'attention d'une cible visée pour l'inciter à adopter un comportement souhaité. La publicité a pris le sens moderne d'ensemble des moyens utilisés pour faire connaître au public un produit, une entreprise, une marque. Elle emprunte à l'économie, à la sociologie, à la psychologie et teste ses intuitions via des panels et des études de marché. Les acteurs sont les annonceurs, les agences, le public ciblé, les médias.

Comment mesurer l'efficacité de la publicité ?

Quel est l'impact de la publicité en ligne ?

La publicité en ligne utilise internet via des bannières publicitaires, des liens sponsorisés, <u>le marketing viral</u>, les jeux concours, <u>l'affiliation</u>... Les dépenses publicitaires mondiales sont estimées à plus de 500 milliards USD dont 43% pour la presse écrite, 38% pour la télé, 8% pour la radio, 6% pour l'affichage, 4% pour internet et moins de 1% pour le cinéma.

On accuse la publicité de fausser la concurrence sur le fait que les achats d'espaces-médias sont fortement régressifs : le cout unitaire est bien moindre quand on achète mille spots qu'un seul. Cela avantage les géants au détriment des petits.

Mais la publicité ne garantit pas à elle seule le succès, elle est loin de toute la puissance qu'on lui attribue parfois comme en témoignent des échecs de produits lancés avec des efforts publicitaires considérables. La différenciation d'un produit ou d'une marque par rapport à sa concurrence basée sur la seule publicité à peu de chance de réussir. Il s'agit avant tout de faire connaître un nouveau produit de le vendre et de fidéliser la clientèle.

Ainsi la publicité doit se conformer aux attentes du consommateur. Il faut être créatif et amener le client potentiel à voir dans le produit la promesse de la satisfaction d'un désir ou d'un besoin.

About the Author

Je suis Guillaume Maximilien blogueur et auteur passionné de webmarketing. et web business. Visitez <u>virtuose-business</u> le blog qui vous donne les bons plans d'affaires ainsi que les meilleurs formations francophone du marketing inetnet. Cordialement.

Source: http://www.secrets-de-comment.com | Formation Marketing | NetConcept, droits de revente