

Travail à domicile: 20 questions à se poser avant de démarrer

Parfois, la frustration est au rendez-vous parce que l'on n'a pas pris le temps au début de se poser les bonnes questions. Si vous ne vous posez pas les bonnes questions, vous n'obtiendrez jamais les bonnes réponses, et si vous ne trouvez pas les bonnes réponses, vous ne trouverez jamais de solutions adaptées au succès de votre travail à domicile sur internet. En tant qu'entrepreneur web, vous êtes-vous déjà posés les 20 questions suivantes : Pourquoi est-ce que je veux travailler sur internet ? Quels sont les objectifs que je souhaite atteindre avec les revenus de ce travail ? Quelles sont mes attentes ? Pourquoi les gens devraient-ils me faire confiance ? Pourquoi devraient-ils acheter mes produits ? Comment voudrais-je que mes clients décrivent mon activité ? En quoi suis-je ou vais-je être différent ? Comment décrire le type d'affaire que je compte lancer ? Qui seront mes clients ? Comment vais-je les fidéliser ? Quels sont les problèmes qu'ils cherchent à résoudre ? Pourquoi devraient-ils recommander mes produits à leurs amis ? Pourquoi devraient-ils acheter mes produits et pas ceux des autres ? De quels outils aurai-je besoin et en quoi me seront-ils vraiment utiles ? Ai-je une vision plus grande pour mon travail ? Aurai-je besoin d'une main d'œuvre externe ? Que vais-je devoir externaliser comme travail ? Quelle est ma disponibilité actuelle ? Combien de temps vais-je consacrer à mon travail ? Quels sont les leaders actuels dans mon secteur d'activité et comment travaillent-ils ? Pour en savoir plus sur cet article et découvrir de nombreuses techniques de pros pour gagner de l'argent sur internet, je vous invite à découvrir mon blog: www.thierrybertrand.com

About the Author

Thierry Bertrand

Internet Marketing Coach

www.thierrybertrand.com

Source: <http://www.secrets-de-comment.com> | [Formation Marketing](#) | [NetConcept, droits de revente](#)